

# REUNIONES QUE APORTAN VALOR

A menudo las reuniones pueden ser una “pérdida de tiempo”, ya que se pueden dilatar en **temas irrelevantes** y con **demasiados participantes**. Se calcula que se dilapida un **15%** en reuniones **improductivas**.

Steve Jobs establecía  
la fórmula  
3-3-30

3 personas ↔ 30 minutos  
3 temas

Valor añadido

- Reflexión grupal
- Incentivar el pensamiento (planteamientos que supongan una reflexión)
- Orientarse a acciones (se ha de finalizar con un plan claro)



Técnicas para conseguir el  
valor añadido

- Reunión liderada por una persona
- Reducción del número de asistentes
- Preparación previa para debate centrado
- Plan de acción resultante con responsables y plazos

